



# 기업소개서

Business Ecosystem Creator



Homepage. [www.cyglobal.net](http://www.cyglobal.net)  
Email. [cyinfo@cyglobal.net](mailto:cyinfo@cyglobal.net)  
Address. 경기도 안양시 동안구 시민대로 248번길 25, 5F

회사명	주식회사 씨와이 (CY co., ltd.)
설립일	2016.12.20.
대표이사	조 영 득
임직원수	61명
자본금	5억원
주요 서비스	B2B S/W 및 플랫폼 비즈니스
매출액	약 165억원 ('20년)
주소	경기도 안양시 동안구 시민대로 248번길 25, 5F
홈페이지	<a href="http://www.cyglobal.net">www.cyglobal.net</a>



Global SaaS

Leading Company



//

SaaS Business 의 시작을 통한

플랫폼 서비스의 본격 시장 진입

고객이 찾아오는 씨와이!

//

- 2016 ● 12. **주식회사 씨와이 법인 설립**  
(자본금 1억)
- 2017 ● 07. 본사 이전 (서울 역삼 -> 경기 안양)
- 2018 ● 06. 기업부설연구소 설립  
09. 벤처기업 인증  
12. **자본금 증자 (누적 자본금 5억원)**
- 2019 ● 01. **기술보증기금, 프론티어 벤처 기업 선정**  
05. 과기부, 글로벌 SaaS 인큐베이팅 프로젝트 수주 (4.5억)  
06. 중기부, 초기창업패키지 선정 (최우수 기업 수료)  
07. 안양기술보증기금, 엔젤+ 멤버스 선정  
09. 씨와이 베트남 법인 설립 (베트남 하노이)  
11. 경기 지방 중소벤처기업청장 우수기업 표창  
중기부, 창업 성장 기술개발사업 선정 (5.0억원)
- 2020 ● 01. 고용노동부, 청년친화강소기업 및 강소기업 선정  
05. 중기부, 창업도약패키지 사업화 지원사업 선정  
06. 경기도, 일자리우수기업 인증  
09. **COS247 NPD ver1.0 출시**  
**조달청, 벤처창업혁신 조달 상품 지정 (COS247)**  
11. 고용노동부 안양지청장 표창  
안양시 우수기업 선정  
12. 벤처창업진흥유공 중소벤처기업부 장관 표창  
**중기부, 비대면서비스 바우처 공급기업 선정 (COS247)**
- 2021 ● 03. 안양시 유망창업기업 Blue 100 선정  
05. Business Now 앱 서비스 런칭  
과기정통부, 혁신성장청년인재 집중양성 사업 선정  
KOTRA, 글로벌 점프 300 & 혁신서비스 해외진출사업 선정  
06. **COS247 파트너 포털 및 글로벌 포털 런칭**  
중기부, 글로벌 협업 프로그램(마중) 지원사업 선정

# BUSINESS ECOSYSTEM CREATOR, CY

## 씨와이 주요 핵심 인력 현황

이름	직책 /직위	학 력	경 력	담 당
조 영 득	CEO / 대표이사	성균관대학교	비에스지파트너스 전무, CTO 비에스지퓨처스 대표이사 등	SAP 기술 총괄 및 CSO 겸임
이 승 태	CFO / 상무이사	고려대학교	화인경영회계법인 한빛인베스트먼트	재무/회계/세무/관리 총괄
김 귀 웅	COO /상무이사	서울대학교	유안타증권 로지스랩	비즈니스 모델링 및 신사업 총괄
장 영 수	CCO / 상무이사	고려대학교	비에스지파트너스	SAP 및 솔루션 전략 컨설팅 총괄
손 희 탁	CTO / 이사	동아대학교	케어랩스 CTO	비즈니스나우 개발 총괄
송 하 주	연구소장 / 이사	세종대학교	비에스지파트너스	COS247 개발 총괄

# 비즈니스나우 Biz (신규) & SAP Biz (기반) 사업 이원화

Field	Type	Business Domain	Descriptions	Remarks
신규 사업	Business Now Biz.	COS247	화장품 개발 플랫폼	2021년 6월 런칭
		Business Now	IaaS/PaaS/SaaS/Solution/Pkg Resell	2021년 하반기 런칭
		Business Now App	계좌/카드 내역 연동, IT 비용 통합관리	2021년 하반기 런칭
		자체 Solution	247 Series	클라우드 기반 비대면 에코시스템
기반 사업	SAP ERP Biz.	SAP SI	자체 인력 Project	업계 내 Top 기술력 보유
		SAP Sourcing	외부 프리랜서 Project	Sourcing247 서비스로 진화 (2022~)
		SAP Education	인력양성과정 (IITP x SAP Korea x CY)	타 사업영역 확장 모색
		SAP License	SAP VAR Partnership	2021년 이후 신규



화장품을 개발하는 새로운 기준



소개 동영상 ▶

<https://youtu.be/YweGZ0OT6WE>



# 국내 유일, 화장품 신제품 개발 시스템

**COS247** NPD 시스템 : 브랜드사와 제조사를 연결하는 화장품 산업 특화, 비대면 협업 플랫폼

## 워크플로우

화장품 신제품 개발 워크플로우  
표준 템플릿 제공



제품 기획-개발-생산-입고 전 과정 구성  
각 타일 별 진행 현황 검토

## 프로젝트

프로젝트 관리 기반  
제품 개발 이력관리 및 DB 관리 지원



타일 형태 목록 구성 등을 통한  
프로젝트 관리 및 개발 이력관리 가능 제공

## 커뮤니케이션

역경매 시스템을 통한 협력사 매칭  
협업을 위한 커뮤니케이션 지원



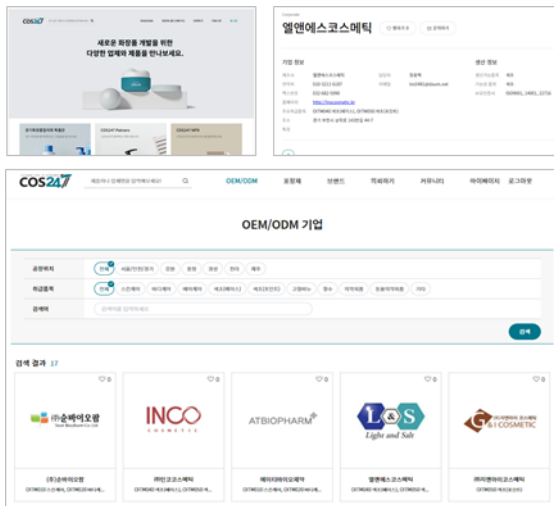
브랜드사-의뢰 등록/제조사 의뢰 검토 및 제안  
쌍방향 커뮤니케이션 협업 가능

# 국내 화장품 기업의 마케팅 및 영업 활동 지원

**COS247 PORTAL** : 정보 제공, 프로젝트 의뢰 및 글로벌 포털을 통한 해외 마케팅-영업 지원

## 기업 및 제품 정보

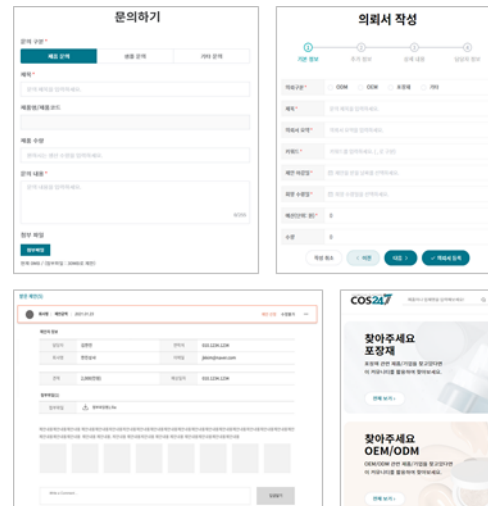
국내 브랜드사 및 제조사의  
기업 정보 및 제품 정보 제공



OEM/ODM, 포장재(용기/패키지), 브랜드 카테고리 제공  
기업 및 제품 등록 -> 포털 내 검색 기능 제공

## 리퀘스트 & 제안

견적 문의 및 프로젝트 의뢰-제안-매칭 기능 제공  
쌍방향 커뮤니케이션



특정 기업 및 제품 문의/견적 문의 지원  
의뢰 기능->입점 회원사 검토 및 제안을 통한 신규 매칭 지원

## 글로벌 포털

글로벌 바이어 입점  
글로벌 비즈니스 기회 제공



브랜드사 및 부자재 사 -> B2B 해외 수출의 기회  
OEM/ODM 사 -> 직접 개발 거러기회 제공

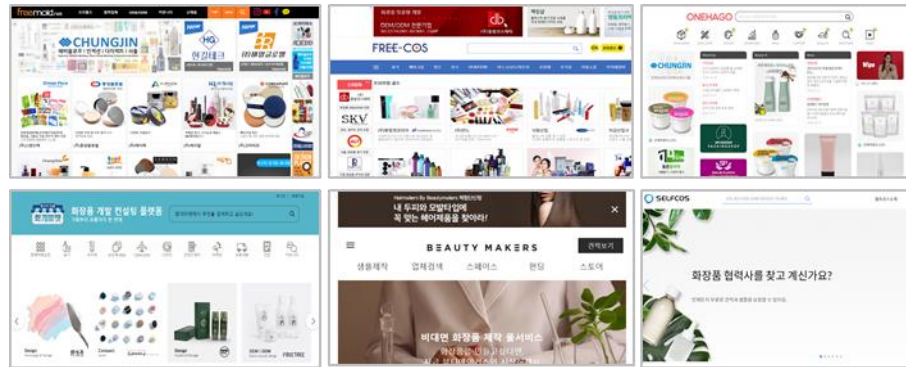
# 브랜드사 x 제조사를 연결하고 협업을 지원

1st Mover & NPD 시스템 기반 글로벌 확장성 → 시장 내 독점적 위치 선점

COS247 x 중소 화장품 기업 동반 성장 → K-뷰티의 글로벌 진출 탄력

## 국내 유사 서비스 현황

용기 및 부자재 업체 기반 → 제한적인 서비스  
 입점 기업 및 제품 문의 → 단방향 커뮤니케이션  
 플랫폼 사업 주체 : 디자인, 마케팅 운영사 기반 → 확장성 제약



## by COS247

- ✓ 제조사/브랜드사 기업&제품 정보 제공 + Biz Portal
- ✓ 의뢰하기 → 쌍방향 커뮤니케이션 지원 : 능동적인 판로 개척 기회 제공
- ✓ 글로벌 바이어 입점 및 NPD 시스템 기반 확장성 확보



국내 및 글로벌 시장, 독점적 위치 선점 가능

# K-BEAUTY 전성시대

대한민국 뷰티 기업들의 노력과 실력, 협력이 이루어 낸 놀라운 성과들

수출 성장  
세

브랜드  
선호도 제고

시장의  
지속 성장

수출 지역  
다변화

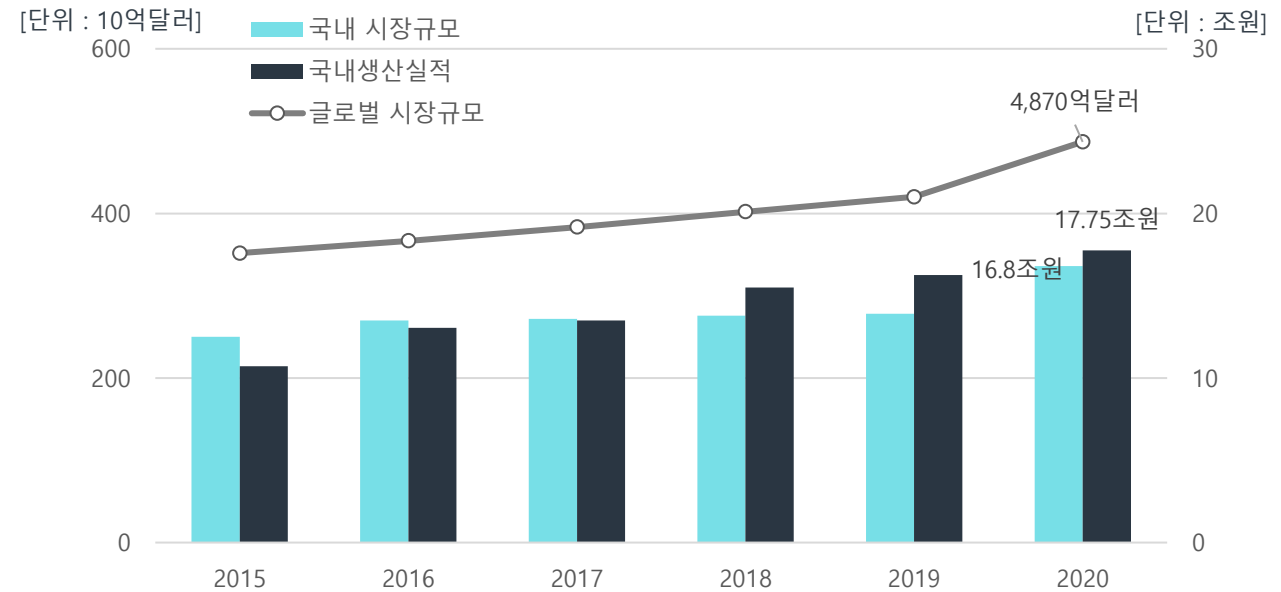
Trendy  
Speedy  
Innovative

# 국내 / 글로벌 화장품 시장의 지속 성장

글로벌 약 **4,870억달러** / 국내 약 **17조원**, 최근 5개년 CAGR 약 6% 이상 성장

국내 화장품 시장 규모 및 생산실적 & 수출입 현황

구분		'15년	'16년	'17년	'18년	'19년	'20년	CAGR
시장 규모	글로벌 (단위: 10억달러)	351.7	366.7	383.4	402.2	420.3	487.0	6.73%
	국내 (단위: 조원)	12.51	13.53	13.63	13.75	13.86	16.79	6.1%
국내 생산 실적 (단위: 조원)	생산 실적	10.73	13.05	13.51	15.50	16.26	17.75 (추정)	16.0%
수출입 (단위: 조원)	수출	2.76	3.89	4.42	5.56	6.16	6.89	20.1%
	수입	1.22	1.25	1.32	1.40	1.36	1.23	0.1%

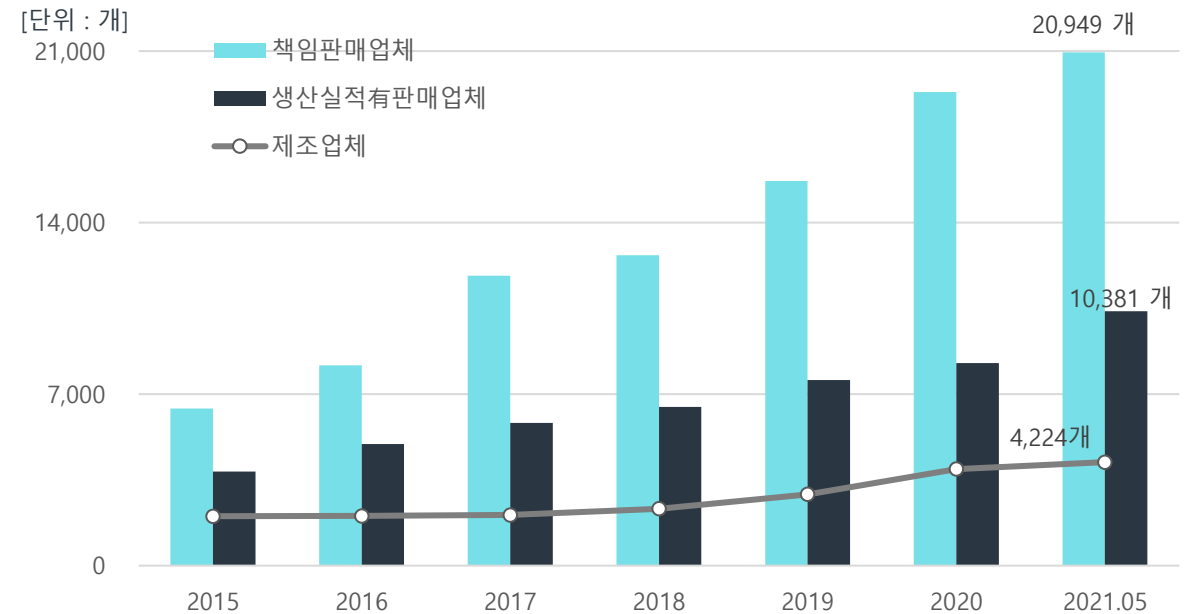


# 국내 화장품 기업 수 지속 증가

'21년 5월, 화장품 책임판매업체 2.09만개 이상, 제조업체 4.2천개 이상

국내 화장품 책임판매업체 및 제조업체 현황

구분 (단위 개)	'15년	'16년	'17년	'18년	'19년	'20년	'21년 05월	CAGR
책임판매업체(개)	6,422	8,175	11,834	12,673	15,707	19,330	20,949	23.98%
생산실적 有 책임판매업체(개)	3,840	4,961	5,829	6,487	7,580	8,276 (추정)	10,381 (추정)	19.82%
제조업체 (개)	2,017	2,033	2,069	2,328	2,911	3,947	4,224	14.38%
합계 (책임판매+제조) 중복포함	8,439	10,208	13,903	15,001	18,618	23,277	25,173	21.98%



# 화장품 브랜드사 : 중소기업 & 뷰티 스타트업

'21년 5월, 화장품 책임판매업체 2.09만개 이상

## 중소 화장품 브랜드 기업 : 화장품 책임판매업자

대다수의 화장품 책임 판매업체는 소기업으로 구성  
실제 생산 이력이 있는 브랜드 기업은 등록 기업 수의 절반 수준

*"우리 브랜드의 프로젝트 관리, Excel 말고 좋은게 없을까요?"*

*"제조사와 프로젝트를 진행중인데 담당자와 협업이 비효율적이에요"*

*"대기업에 밀려 우리 브랜드를 홍보할 수 있는 채널이 부족해요"*

## 뷰티 스타트업 & 인플루언서

'18년 이후 약 8천개 이상 뷰티 스타트업 창업  
최근 뷰티 인플루언서의 제품 출시가 빈번해지고 있음

*"비전문가 출신인데, 제품 개발이 가능할까요?"*

*"내가 기획한 화장품을 만들어줄 경쟁력 있는 제조사를 찾기가 쉽지 않아요"*

*"기획 - 개발 - 영업 - 마케팅 전 과정에 걸쳐 다양한 도움을 받고 싶어요"*

화장품 브랜드사 Pain Point : 관리 / 협업 / 정보획득 / 지원 / 마케팅 +a

# 화장품 제조사 & 글로벌 바이어

제조업체 4.2천개 이상, '20년 화장품 분야 수출액 약 6.89조원

화장품 제조사 : OEM/ODM, 용기, 패키지사 등

한국콜마, 코스맥스, 코스메카 등 Tier 1 기업을 제외한  
중소 화장품 제조사 역시 대부분 영세

“코로나로 인해 바이어를 만날 수 있는 창구가 막혀있어 최근에는  
신규 판로 개척이 매우 힘듭니다”

“고객사 관리 등을 위해 자체적으로 플랫폼을 개발하고 싶은데 비용이  
만만치 않아요”

글로벌 바이어 : 현지 거점 브랜드사 및 유통사 등

K-뷰티의 글로벌 인기 상승과 더불어  
최근 5년간 수출 CAGR 약 20.1%

“한국 제조사를 통한 OEM/ODM은 현지 브로커를 통한 거래가 일  
상화 되어 있어 화장품 개발 비용이 만만치 않습니다”

“한국의 제조사 정보와 경쟁력 있는 중소 브랜드사의 제품 정보 획득이  
쉽지 않아요”

화장품 제조사 & 바이어 Pain Point : 매출/ 영업 / 정보획득 +a



# 'Pain Point Solution' COS247

Keyword → 비대면 - 관리 - 협업 - 마케팅 - 영업 - 글로벌



# 포털 기반 트래픽 확보 → NPD 사용자 경험 확장 제공

'21년 內, 포털 - 1,500개 기업회원 확보 예정, NPD - 비대면바우처 사업 기반 점진적 확대 계획

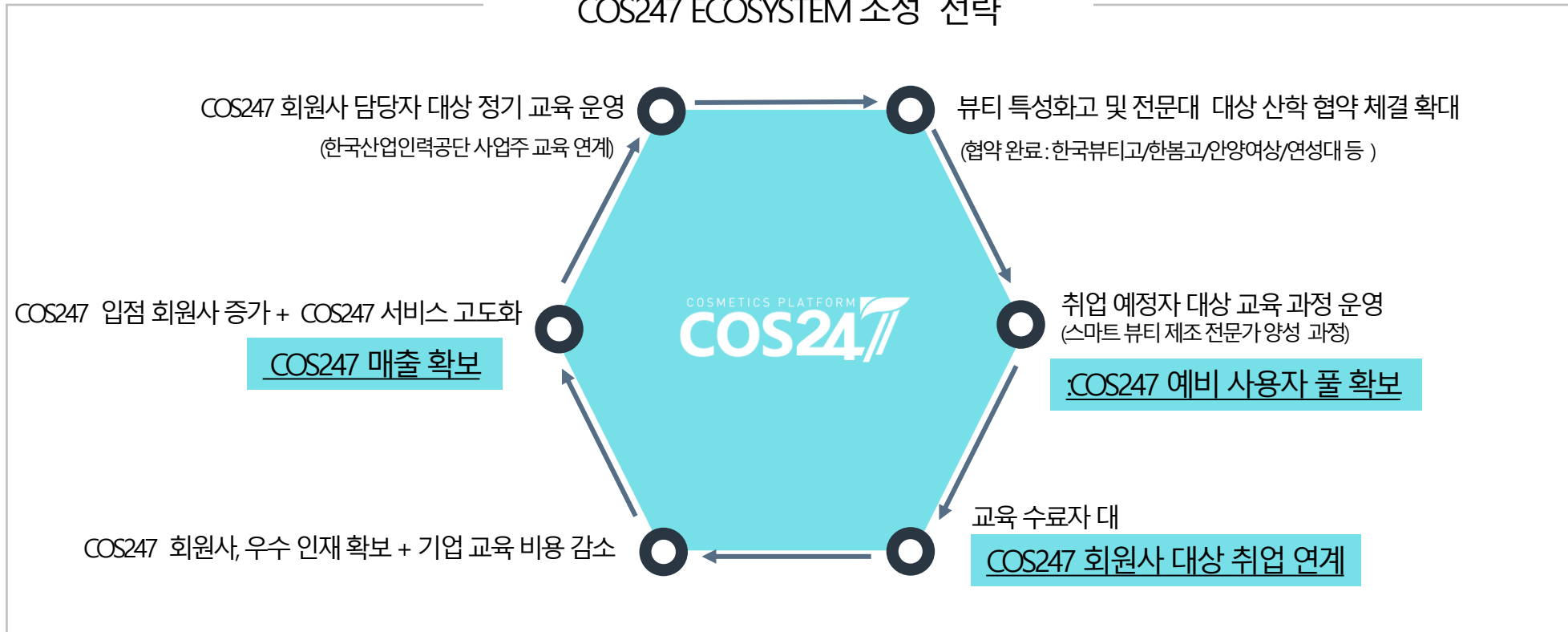
구성	COS247 포털	COS247 글로벌 포털	COS247 NPD Basic	COS247 NPD Standard	COS247 NPD Premium
주요 기능	기업 및 제품 정보 검색 프로젝트 간편 의뢰 글로벌 비즈니스 기회 제공		브랜드사 및 제조사 개별 프로젝트 관리용 솔루션 (SaaS)	브랜드사 프로젝트 진행 시 제조사 계정 공유를 통한 협업 플랫폼	브랜드사 - 제조사 간 역경매 기능을 통한 매칭 지원 플랫폼
타겟	국내 화장품 브랜드사 및 제조사	글로벌 바이어 & 채널 파트너	COS247 포털 사용자 중심	브랜드사 중심	제조사 중심

확산 전략	① 브랜드 노출 확대를 통한 포털 진입 트래픽 선점	② ~2022년, NPD 기반 사용자 경험 확장 제공	③ ~2023년, 시장 지배력 확보 집중
	COS247 포털, '21년 상반기, 1,000개사 입점 예정 지역 거점 협/단체 파트너십 강화, 해외 진성 바이어 확보 강력한 마케팅을 통한 브랜딩 및 입점 회원사 확보	NPD 300개사, 포털 0.3만개사, 해외바이어 300개사 입점 NPD Basic 기반의 사용자 경험 확장 제공	NPD 600개사, 포털 1만개사, 해외바이어 1,000개사 입점 Value chain 완성을 통한 국내외 화장품 시장 지배력 확보

# 교육 - 취업 연계 기반의 COS247 생태계 조성

글로벌 SW 기업의 확산 전략 벤치마킹 → COS247 예비 사용자 풀 지속 확보

## COS247 ECOSYSTEM 조성 전략



# 언론 보도 자료

씨와이 "비대면 화장품 개발 소프트웨어 'COS247' 출시"



20.07.21 전자신문

씨와이, 경기화장품협의회와 경기 뷰티 산업 활성화를 위한 업무협약 체결



20.09.24 문화저널21

화장품 개발 플랫폼 COS247, 조달청 벤처창업혁신 조달상품 지정



20.09.29 문화저널21

씨와이, 한국뷰티고등학교와 산학 협약 체결



20.11.27 코스인코리아닷컴

COS247, 중기부 비대면 서비스 바우처 공급 기업 선정



20.12.30 문화저널21

정부지원 90% 받고 화장품 개발 하세요!



21.01.20 창업신문

씨와이, COS247 앞세워 K-뷰티 사업 속도 낸다



21.04.18 전자신문

씨와이-동일미래과학고-광주화장품산업진흥회, '스마트뷰티인재양성' 공동업무 협약



21.04.30 코스인코리아닷컴



Thank you



Homepage. [www.cyglobal.net](http://www.cyglobal.net)  
Email. [cyinfo@cyglobal.net](mailto:cyinfo@cyglobal.net)  
Address. 경기도 안양시 동안구 시민대로 248번길 25, 5F